

2014年1月15日

三菱UFJニコス株式会社

**三菱UFJニコス、浦和レッドダイヤモンドズと提携
利用金額の一部をチーム強化費として還元する「浦和レッズ VIASOカード」発行へ！
～合言葉は「0. 255」(レッズGO！GO！)、ネット利用でお得な一枚、1月22日会員募集開始～**

三菱UFJニコスはこの度、浦和レッドダイヤモンドズ株式会社(本社:埼玉県さいたま市、代表取締役社長:橋本光夫)と、利用金額の一部をチーム強化に充てられる提携クレジットカード「浦和レッズ VIASOカード」の発行で合意、1月22日から会員募集を開始します。

“浦和レッズ”は、Jリーグで観客動員数ナンバーワン(平成25年度実績)を誇る、昭和25(1950)年創立の名門。地元さいたま市のみならず、全国から集う「レッドダイヤモンドズ後援会」の会員は7,000名を超え、サポーターの3人以上が1組で登録できる「オフィシャルサポーターズクラブ」は先シーズン(平成25年度)2,447組に至るなど、サポーターの熱い声援で支えられる、不動の人気チームとなっています。

チーム運営を担う浦和レッドダイヤモンドズ社は、その運営強化とサポーターへのサービス拡充を目的に、「浦和レッズ VIASOカード」の発行で、当社との提携を決めたもの。なお、新カードはショッピング利用金額の一部(0.255%)を、選手育成等のチーム強化費として還元する仕組みとなっています。この還元率を合言葉「レッズGO！GO！」に託し、チーム全体を盛り上げていこうというものです。

また、新カードは当社「VIASOカード」と同様の特典が付いており、専用のネット通販ポータルサイト(約540店出店)での支払いで、ポイント還元が最大10%上乘せに、また、所定の携帯電話やPHSの通信・通話料金、プロバイダー料金等の支払いでポイントが2倍になり、貯まったポイントでキャッシュバックが受けられる独自ポイント制度が特長(詳細は別添参照)。また、年会費無料というお得感もあります。

また、カード券面は、浦和レッズに関わる全ての人々の間のキャッチフレーズ“**We are REDS!**”を背景に、チーム象徴のエンブレムマークをあしらった、サポーターとチームの絆を紡ぐデザインとなっているものです。両社では新カードの獲得目標を初年度5,000名としています。カードの概要は以下の通りです。

<「浦和レッズ VIASOカード」の概要>

1. カード名称	浦和レッズ VIASOカード
2. カードブランド	NICOS Visa
3. 年会費	無料(家族会員も無料)
4. 主な特典	・ポイントプログラムや付帯保険など「VIASOカード」と同様(詳細は別紙参照) ・ショッピング利用の0.255%を、チーム強化費として浦和レッズに還元

以上

<参考資料>

■新カードの券面



■VIASOカードとは

平成17年6月に発行開始(旧UFJカード)。平成21年12月に新規会員募集を停止、平成25年3月に再開。名称の語源は、遊び(ASOVI)の文字列をシャッフルしたもの。

<商品概要>

1. カードブランド: NICOS Visa/MasterCard

2. 年会費: 無料 (家族会員も無料)

3. VIASOポイントプログラムの特長:

(1)貯まったポイントは手続き不要のオートキャッシュバック

カードショッピング利用1,000円毎に5ポイント(P)付与。貯まったポイントは1P=1円換算で年に1回、カード引き落とし口座へ振込み ※累計1,000ポイント以上が条件

(2)「VIASO e ショップ」経由でネットショッピングすると、ポイント還元が最大10%上乘せ

「VIASO e ショップ」は、約540店が出店する、同カード専用のネット通販ポータルサイト。同サイト経由の購入で、通常獲得分(0.5%)に加えて、ショップ毎に設定されたボーナスポイント0.5~10%が付与されます。

(3)3つの特定加盟店での利用分はポイント2倍

①ETCカードの支払い分

②携帯、PHSの通信・通話料金など(NTTドコモ、au、ソフトバンク、ウィルコム)

③プロバイダー料金(Yahoo! BB、@nifty、OCN、au one net、BIGLOBE、ODN)

4. カード付帯保険: 海外旅行傷害保険最高2,000万円(利用付帯)

5. その他: 入会はWEB限定 (URL : <http://www.cr.mufg.jp/apply/card/viaso/>)

以上